

Technico-Commercial

Dans un contexte international, La société Allimand créée en 1850 a développé un savoir-faire incontestable pour ses différents clients.

Leader de la conception de machines à papier à haute valeur ajoutée (tous types de papier), nous concevons, fabriquons et modernisons des équipements destinés à l'Industrie Papetière (machines complètes et parties de machines).

Allimand dispose de filiales commerciales à l'Etranger (Chine et USA), et l'ensemble des activités supports ainsi que la production sont situées en région Auvergne-Rhône-Alpes (Isère 38).

Notre effectif est de 150 collaborateurs et nous recherchons aujourd'hui de nouveaux talents confirmés pour rejoindre nos équipes.

Forts de notre expertise et de notre engagement envers l'excellence, nous recherchons un(e) **Technico- Commercial H/F** expérimenté(e).

Missions et responsabilités

- En tant que Technico Commercial vous êtes l'interface stratégique auprès de nos clients, les producteurs de papier et carton, et vous représentez Allimand Services.
- En tant que représentant d'Allimand Services, vous offrez une gamme de services, de composants pour machine à papier, de maintenance d'équipements, d'optimisations de machine à papier existantes ainsi que des pièces de rechange à nos clients de l'industrie papetière.
- Vous analysez le parc machine des papeteries existantes, vous identifiez les opportunités et quantifiez les potentiels d'amélioration.
- Vous avez la capacité d'appréhender les besoins du client et de proposer des solutions techniques adaptées basées sur le portfolio d'Allimand Services.
- Vous établissez et maintenez de bonnes relations équilibrées avec vos clients.
- L'analyse de votre marché (identification de la compétition, des prix du marché, des besoins clients, etc.) et le développement de la stratégie commerciale en accord avec la stratégie d'Allimand Services font également partie de vos missions.
- Le support qualitatif de vos clients ainsi que le développement de nouveaux clients et les participations aux salons professionnels font partie intégrante de vos missions (Plan d'actions commerciales)









www.allimandinterweb.com





- Vous gérez les demandes et les soumissions d'offres et vous assurez les négociations commerciales en accord avec la stratégie d'Allimand Services.
- Vous définissez les solutions techniques avec le support des services techniques et vous élaborez les chiffrages des offres.
- Vous assurez un suivi rigoureux de votre activité auprès de vos clients afin d'atteindre les objectifs de vente définis chaque année.

Profil recherché

- Vous avez une formation de niveau Bac +2 minimum dans le domaine de la mécanique, du process industriel ou de l'ingénierie avec idéalement une expérience professionnelle de 3 ans minimum.
- Vous travaillez idéalement dans une activité commerciale / de production ou de maintenance au sein de l'industrie papetière et avec une bonne connaissance du procédé papetier.
- Vous avez une culture très orientée ventes et atteinte d'objectifs.
- Vos aptitudes pour l'approche proactive, la résolution de problèmes et votre capacité de réflexion et d'action seront appréciées.
- Pratique de la langue anglaise à l'oral et à l'écrit de manière fluide indispensable.
 Une seconde langue étrangère serait un plus.
- Vous avez la capacité de travailler en équipe.
- Vous appréciez les déplacements à l'étranger (30% 50% de votre temps de travail)

Salaire: selon profil

Avantages:

- Accès au restaurant d'entreprise subventionné à 40% par Allimand
- RTT
- CSE
- Allimand favorise la mobilité interne
- Accord télétravail envisageable selon cas (après la période d'essai)
- Contexte international

Temps de travail:

- Du lundi au vendredi
- Travail en journée

Lieu du poste : Rives sur Fure







